

國際蘭馨交流協會美洲聯盟

招募技巧：按照數字招募

在 SIA 總部，我們的職員每月追蹤會員人數的趨勢，注意在世界各地的每個分會、專區和國家的會員人數。你的專區總監和專區會員擴展主委也會定期審視這些資料 - 密切注意你專區中各地區或分會會員擴展的進展。這些數字告訴我們許多故事，可以幫助我們了解會員擴展中的特有形態，並擬定策略以在世界各地增加我們的各項數字。

你分會的各项數字看起來如何？審視這些數字並運用這些數據來設定合理的目標是使會員人數成功增長的一個極好方式 - 這也會使得會員擴展的工作較不令人卻步！這裡有簡單的三個步驟可以幫助你在分會層級擬定一個以數據為基礎的招募策略：

1. 進行研究！

查看你分會的現有資料，例如分會名冊的舊檔案或過去多年來的會議出席記錄。什麼時期的會員人數最高？在一年當中，你分會的會員人數在什麼時候增加，什麼時候減少？你是否記得那時分會是否有什麼活動可能會影響會員人數的變化？你可以與分會中最有經驗的會員交談，了解她們記憶中分會會員人數達到最高記錄的時期。

2. 擬定策略！

一旦你對過去做了一些研究之後，現在該是往前看的時了。根據你分會的會員人數歷史資料趨勢，你的分會今年想要超越過去表現，什麼是合理的目標？對於你的分會而言，一個合理的目標可能是要維持你的會員人數不致於減少，這可能意味著你需要招募兩名會員來抵消今年可能退會的兩名會員！或者，合理的目標是你的分會每年穩定增加三名會員，也或許一個合理的目標是增加更多 - 今年增加四名會員！

記住 - 並不是一切都只是數字！一方面，你要設定一個以資料為依據的目標，另一方面你要擬定參與性的活動使新會員可以立即參與蘭馨會的梦想活動，你需要以此方式來平衡你的策略。

3. 衡量進展！

無論你為會員人數設定什麼目標，請定期檢查進度。在每個月的會議議程中安排時間報告進展，並討論在該月份增加的會員人數，以及與年度目標的距離。如此，所有的會員可以在循序接近目標時慶祝成功，或在招募工作落後時擬訂計劃趕上進度或調整策略。

遵循這三個簡單的步驟，同時將數據資料運用在地方層級的會員擴展計劃中，你會發現要在會員擴展上維持正確的方向，並實現會員人數成長的目標變得容易許多。你是否覺得要達到你的招募目標已經成功在望？請電郵與我們分享你的目標和進展：membership@soroptimist.org