



SOROPTIMIST  
Best for Women®

經由各項活動  
達到社會和經濟的賦權,  
進而改善婦女與女孩的生活。

## 國際蘭馨交流協會美洲聯盟

### 招募建議: 讓我們來談談會費及其他費用

讓我們面對現實. 沒有人喜歡談論錢的事情! 但當我們招募新會員加入我們的組織時, 對於做為會員其中一部分的財務義務我們絕對需要坦誠、清楚、保持敏感, 並要向新會員解釋會費和其他費用是如何支持我們所做的工作來改善婦女與女孩的生活. 分會可以為此做準備的一個好方法就是制定一些靈活的分會層級政策, 為可能一時陷入財政困難的新會員或長期會員設立一個安全網.

以下是我們從聯盟各專區會員擴展主委聽到的如何在招募過程中處理會費及其他費用話題的最佳意見:

- 不要迴避話題 — 在你第一次與潛在會員見面時就要談到會費和其他責任的內容. 首先說明你分會的各项活動和來自於專區與聯盟層級的各種支持, 如此你即奠定好了基礎. 接下來你可以概要談論你分會的財務責任, 資金用在何處以及這些資金如何幫助我們實踐蘭馨會宗旨等話題.
- 如有需要, 分會可以讓新會員以分期方式付款. 此時我們的努力方向是要招募較年輕的會員, 而這些人很可能正處於職業生涯的早期或剛開始建立自己的家庭, 因此在經濟上可能受到限制, 我們若能提供這樣的彈性可以讓她們較容易取得會員資格. 分會可以設計一個為期幾個星期的付款計劃, 並設定好明確的付款日期, 同時也歡迎新會員從一開始就加入分會的活動.
- 在分會預算中設立“財務支持”基金. 此基金的籌措可以藉由舉辦一個特別的籌款活動來資助, 或每年在每位會員的會費中多收取一、兩元來做為基金. 若有新會員於一年的最後幾個月加入分會時, 該基金可用於支付此新會員的會費或其他費用, 使新會員能夠立即取得會員資格, 而不會在新的分會年度到來時在幾個月之內又再次需要付費. 該基金還可以為有經濟困難但致力追求宗旨的會員支付部分會費或其他費用. 此基金對分會而言將是一個絕佳的附加價值.

分會若能採取以上幾項或所有的這些步驟將能吸引新會員, 而不需去避免談論會費及其他費用等令人不舒服的話題, 也不必擔心潛在會員會在看到會費帳單後會改變加入分會的想法. 分會明確的溝通、彈性的付款時間和設立緊急基金來支付必要費用, 這些都是解決會費及其他費用棘手問題並立即招入新會員的所需措施, 如此你的分會將能夠幫助更多的婦女與女孩!