



SOROPTIMIST
Best for Women®

社会的・経済的エンパワーメントにつながる

プログラムを通じて

女性と女兒の生活を向上させる

国際ソロプチミストアメリカ

会員獲得のヒント: 月割が適用される年会費を活用する

1月1日以降に入会した新規メンバーには、SIA 年会費に半額が適用されることをご存知でしたか？これは、会員候補者をクラブに勧誘する素晴らしい機会です！クラブ年期の上半期を通じて地域社会のメンバーやボランティアと関わり、彼女たちがまだ正式な会員となっていない場合、新年は、彼女たちに私たちの活動について説明し、クラブ会員に勧誘する理想的な時期となります。

ソロプチミストである皆様は、[メンバーシップの価値](#)をご存知のことと思います。皆様は、私たちの使命に注力し、社会的弱者である女性と女兒を経済的にエンパワーする国際プログラムに志を同じくする女性たちと共に取り組む喜びを経験されています。そしてご自身のクラブ及び世界中の女性たちとの結び付きを築き、指導力開発の機会を利用することができます。連盟本部から支援と資源を得ながら、クラブとして私たちのブランドを統一する夢プログラムを実行することができます。

でも、会員候補者や時折ボランティアをしてくださる方たちは、メンバーシップを毎年更新することに値するようなこうした恩恵を全ては経験されていません。年会費に月割が適用される時に会員候補者をクラブに誘うことで、入会時に納入する年会費を下げることができます。そのようにして入会した女性たちは、その後数か月間、前向きなメンバーシップ体験をし、新しいクラブ年期が始まった時には喜んで更新することでしょう。

この勧誘の機会を最大限に活用するため、クラブ全体でこの取り組みに参加するよう働きかけましょう。会費に月割が適用される間の会員獲得活動を勢いづけるため、アイデアをいくつかご紹介しましょう。

- **一人の会員が一人の会員を獲得する:**
ご自身のクラブ会員に呼びかけてみましょう。今月、一人の会員が一人の会員を勧誘することはできるでしょうか？このような形で任務を分け合うことで、クラブの規模をあっという間に2倍にすることができます！各会員は、自分が知っている人でクラブにとって素晴らしい新会員となる人を一人見つけるのです。会員候補者と一緒にお茶会の時間を設定し、SIAに関する情報を共有し、クラブへの参加に関心がないか尋ねてみましょう。
- **元会員に再入会を奨励する:**
ソロプチミストの元会員は、私たちの使命とプログラムについて知っていることから、強力な会員候補者です。以前にクラブ会員だった方たちに連絡を取ってみましょう。もし彼女たちが個人的な理由で退会している場合、状況が変わり、再入会する準備ができているかもしれません。その場合、あと必要なのは再入会を尋ねられることだけです。
- **地元の組織に連絡する:**

[会員獲得のための資料](#)にご自身のクラブの連絡先と今後の予定を書き入れましょう。それらを地元の学校や企業、女性団体に広く配布します。次のクラブ会員の目に留まるかもしれません！

- **ソーシャル・メディアを活用する:**

クラブのフェイスブック・ページやその他のソーシャル・メディア手段を使って、ご自身のクラブ及び私たちのプログラムについて口コミを広げましょう。クラブ会員に、あなたの投稿を彼女たちのネットワークに拡散してくれるよう依頼し、彼女たちのソロプチミスト・ストーリーを共有してくれるよう依頼します。ソーシャル・メディアで連絡があった場合は必ず返答し、次の会合への参加を呼びかけましょう。

実証済みのこれらの会員獲得手法を使うことで、確実に会員候補者とつながることができるでしょう。会員候補者にはメンバーシップのコストと責任について正確に話すことを忘れないようにしましょう。そして1月1日以降は月割の会費が適用され、すぐに入会できる絶好の機会であることを強調しましょう！