



SOROPTIMIST  
Best for Women®

*Melhorar a vida de mulheres e meninas  
em comunidades locais e através  
do mundo.*

## SOROPTIMISTA INTERNACIONAL DAS AMÉRICAS

### Dica de Recrutamento: Recrutamento visto com uma ótica numérica

Na Sede da SIA, mensalmente a nossa equipe monitora as tendências da adesão de novas sócias, acompanhando o número de associadas em cada clube, região e país no mundo todo. Além disso, a Governadora de sua Região e a Coordenadora de Sócias da Região analisam estas informações regularmente, acompanhando o progresso na adesão de sócias em todos os distritos ou clubes em sua região. Estes números nos contam histórias que nos ajudam a aprender sobre os modelos típicos da adesão e a criar uma estratégia para aumentar o número de sócias no mundo todo.

Quais são os números em seu clube? Analisar os números e usar os dados para estipular metas realistas é uma ótima maneira de fazer o número de sócias crescer, e assim faz com que essa tarefa seja bem menos assustadora! Abaixo sugerimos três simples passos para desenvolver uma estratégia de recrutamento baseada em dados no nível de clube local:

#### 1. Pesquise!

Observe atentamente os dados que o seu clube tem em mãos, tais como listas de sócias em arquivos ou registros de presença em reuniões com o passar dos anos. Quando o clube teve o maior número de sócias? Em que época do ano o número de sócias aumentou, e quando ele diminuiu? Você se lembra dos eventos que possam ter influenciado as mudanças no número de sócias no clube em determinadas épocas? Talvez valha a pena conversar com as sócias mais antigas no clube para ouvir o que se lembram a respeito de épocas nas quais o clube contava com o maior número de sócias em sua história.

#### 2. Crie uma estratégia!

Depois de pesquisar um pouco o passado, chega a hora de olhar para o futuro. Com base nas tendências históricas de números de sócias, qual é uma meta razoável nesse ano para melhorar o desempenho anterior do clube? Para o seu clube, pode representar a esperança de recrutar duas sócias para contrabalancear as duas sócias que podem sair no final do ano, para manter o mesmo número de sócias atuais ao invés de haver uma redução nas sócias! Ou caso seu clube apresente um crescimento constante de três sócias adicionais por ano, talvez uma meta razoável seja crescer ainda mais - acrescentando quatro novas sócias neste ano!

Lembre-se - o número de sócias NÃO é tudo! É necessário equilibrar a estratégia com a criação de uma meta baseada em dados e também desenvolver atividades interessantes para que as novas sócias possam participar dos programas de Sonhos das Soroptimistas assim que entrarem no clube.

### 3. Avalie o seu progresso!

Independentemente da meta estipulada para o número de sócias em seu clube, monitore frequentemente o seu progresso. Dedique uns minutos na pauta da sua reunião mensal para apresentar os dados apurados e para conversar a respeito do número de sócias que entraram no clube no mês corrente, e quanto falta para atingir a meta anual. Assim, todas as sócias podem comemorar o sucesso quando tudo estiver correndo conforme o programado, ou planejar mudanças na estratégia se os esforços de recrutamento não estiverem de acordo com o que se esperava.

Ao seguir estes três simples passos e utilizar os dados em seus planos de adesão de sócias em níveis locais, será mais fácil para vocês ficarem em dia com os planos e alcançar suas metas de aumento de sócias. Vocês notam que as metas de recrutamento estão sendo alcançadas? Escrevam para nós em [membership@soroptimist.org](mailto:membership@soroptimist.org) para nos contar sobre as metas e os sucessos alcançados!