



SOROPTIMIST
Best for Women®

*Melhorando a vida de mulheres e meninas
através de programas que levam a
capacitação econômica e social.*

SOROPTIMIST INTERNATIONAL OF THE AMERICAS

Dicas de Recrutamento: Vamos Falar Sobre Anuidades e Taxas

Vamos dizer a verdade. Falar sobre dinheiro não é a coisa favorita de ninguém! Mas quando se fala em recrutar novas sócias para a nossa organização, é absolutamente essencial ser aberta, clara e sensível sobre os comprometerimentos financeiros que fazem parte da associação, e para explicar como as anuidades e taxas apoiam o [trabalho](#) que fazemos para melhorar a vida de mulheres e meninas. Um ótimo meio para o seu clube se preparar para estas conversas é desenvolver diretrizes flexíveis e redes de proteção em nível de clube para as novas sócias, ou sócias de longa data, que possam encontrar dificuldades financeiras uma vez ou outra.

Aqui estão algumas das melhores ideias que ouvimos das Coordenadoras Regionais de Associação de nossa federação sobre como enfrentar o assunto de anuidades e taxas durante recrutamento:

- Não fique tímida ou se afaste do assunto – tenha uma conversa sobre as anuidades e outras responsabilidades durante o seu primeiro encontro com a possível sócia. Descrevendo primeiro os programas de seu clube e os vários apoios oferecidos em nível de região e federação, você cria uma base para um esboço das obrigações financeiras para o seu clube, para onde o dinheiro vai, e como ele nos ajuda realizar a nossa missão.
- Permita novas sócias fazer pagamento em parcelas se necessário. Enquanto antecipamos recrutar sócias mais jovens que possam ter restrições financeiras no início de suas carreiras, ou que estão começando suas famílias, oferecendo esta flexibilidade pode fazer a associação mais acessível. Faça um plano de pagamento com datas bem claras de pagamentos durante o curso de várias semanas, e as dê as boas-vindas as atividades do clube logo de partida.
- Instale um fundo de “apoio financeiro” no orçamento do seu clube. Isto pode ser financiado realizando uma angariação de fundos designada especificamente para este propósito, ou cobrando anualmente um ou dois dólares nas anuidades de cada sócia para ser alocado para este fundo. Este fundo pode ser usado para cobrir anuidades ou taxas quando uma sócia se afilia durante os últimos meses do ano de clube, para que assim elas possam entrar imediatamente na associação sem ser cobrada novamente dentro de alguns meses quando um novo ano de clube se iniciar. Este fundo também pode ser usado para pagar parte de anuidades/taxas para uma sócia que pode estar passando por dificuldades financeiras, mas está comprometida a missão e será uma boa adição ao clube.

Tomando um, ou todos destes passos, o seu clube poderá atrair novas sócias sem ter que evitar o desconfortável assunto de anuidades e taxas, ou se preocupar se sócia em potencial irá mudar de ideia sobre afiliação após ver a sua fatura de anuidade. Comunicação clara, flexibilidade de plano de pagamento, e um fundo de emergência para ajudar cobrir os custos, é tudo o que você precisa para lidar com o difícil assunto de anuidades e taxas e trazer novas sócias ao seu clube imediatamente para que assim o seu clube possa ajudar mais mulheres e meninas!