



SOROPTIMIST
Best for Women®

*Melhorando a vida de mulheres e meninas
através de programas que levam a
capacitação econômica e social.*

SOROPTIMIST INTERNATIONAL OF THE AMERICAS

Dica de Recrutamento: Capitalize com Anuidades Pro-rata

Você sabia que as novas sócias que se afiliam após 1º de janeiro são cobradas a metade da anuidade de associação da SIA? Esta é perfeita oportunidade para recrutar sócias em potencial para o seu clube! Se o seu clube tem envolvido membros da comunidade e voluntárias durante a primeira metade do ano do clube, e elas ainda não se tornaram sócias de pleno direito, o início do novo ano civil é o momento ideal para fazer um convite e trazê-las para associação ao clube.

Como uma Soroptimista, você conhece o [valor da associação](#). Você está investida em nossa **missão** e experimentou alegria de trabalhar com mulheres de mentalidade aberta em programas globais que capacitam economicamente mulheres e meninas desfavorecidas. Você construiu **conexões** com mulheres em seu clube e ao redor do mundo, e tem acesso a oportunidades de desenvolvimento de liderança. Você recebeu **ajuda** e recursos da sede da SIA, permitindo o seu clube realizar nossos Programas Sonhos, que é a nossa marca unificadora.

Mas as sócias em potencial, ou voluntárias ocasionais, ainda não experimentaram todos esses benefícios, os quais fazem valer a pena renovar a afiliação ano após ano. Trazendo uma nova sócia quando as anuidades são pro-rateadas permite seu clube oferecer a elas um valor de anuidade mais baixo. Nos próximos meses, ela terá a mesma oportunidade ter positivas experiências de adesão e ficará entusiasmada para renovar quando o novo ano do clube começar.

Para maximizar esta oportunidade de recrutamento, envolva o seu clube inteiro para esforço conjunto. Aqui estão algumas ideias para impulsionar o recrutamento durante o período de anuidades pro-rateadas.

- **Cada sócia consegue um sócia:**

Faça um desafio as sócias do seu clube. Cada pessoa recrutar uma nova sócia este mês? Ao compartilhar a responsabilidade desta maneira, o seu clube poderia dobrar rapidamente o seu tamanho! Cada sócia deve identificar uma pessoa que conhece que seria uma ótima adição ao seu clube. Então, elas podem organizar uma data para um café com esta sócia em potencial, compartilhar informações sobre o SIA e convidá-la se afiliar ao seu clube.

- **Incentive as ex-sócias a reintegrarem:**

As ex-sócias Soroptimistas são ótimas futuras sócias, pois estão cientes de nossa missão e programas. Entre em contato com pessoas que já foram sócias do clube. Se elas deixaram o clube por motivos

pessoais e as circunstâncias mudaram, elas podem estar prontas para se afiliarem novamente, mas apenas precisam ser convidadas!

- **Entre em contato com organizações locais:**

Personalize os [materiais de recrutamento](#) com as informações de contato do seu clube e os próximos eventos. Distribua os materiais amplamente nas escolas locais, empresas e organizações femininas. Você poderá chamar a atenção da próxima sócia do seu clube!

- **Use as mídias sociais:**

Use a página do Facebook do seu clube, e outras plataformas de redes sociais, para divulgar o seu clube e os nossos programas. Peça as sócias do seu clube compartilharem suas postagens com as redes delas e compartilhar suas histórias Soroptimista online. Sempre responda aos contatos das mídias sociais e as convide a assistir a sua próxima reunião!

Ao usar um, ou todos estes, métodos de recrutamento testados e provados, o seu clube certamente se conectará com algumas sócias em potencial. Lembre-se de ser aberta, logo de primeira mão, com as sócias em potencial sobre os custos e as responsabilidades da adesão, e enfatizar a excelente oportunidade de se afiliar imediatamente para colher o benefício das anuidades pro-rateadas após 1 de janeiro!