

23-24 會計年度重要訊息

1. 獲得正規教育

研究表示能夠取得正規教育能對婦女與女孩、其家庭與社群帶來正面效益。這種教育可以讓她們取得文憑，並提高經濟賦權。我們的會員時間與資金有限，且應該將這些資源投入能夠提高婦女與女青年接受正規教育與經濟賦權的計畫當中：「夢想計畫」和「大目標加速專案」。了解到喚起人們注意諸如人口運販、親密伴侶暴力等議題或其他主題的活動，無助於提高接受正規教育，也不能計入我們的「大目標」。

2. 投資夢想：我們的 2021-2031 年大目標

我們與分會以及領導層級共同定義了 2021-2031 年大目標，即透過讓 50 萬名婦女和女青年獲得正規教育，來投資她們的夢想。透過與上一個十年相比，幫助四倍面臨經濟賦權困難的婦女與女青年，這個大膽的目標將繼續擴大我們的集體影響力。我們持續致力於透過《實現妳的夢想獎》、《夢想它、實現它》以及大目標加速專案，共同推進大目標的實現。在 22/23 分會年度的結尾，我們已經透過增加正規教育的機會讓 58,515 名婦女和女青年受惠，此數字占我們大目標的 11.7%。

3. 投資現在與未來的永續性

為了擴大投資婦女與女青年的夢想，我們必須持續投資自己。我們的「大夢想活動」籌集了所需的 460 萬多美元，用於支持與發展我們的會籍、發展我們的領導力、增加我們服務的婦女和女青年數量，並提升我們組織的品牌，使其成為改變婦女與女孩人生的公認領導者。我們已經攜手增加挹注「實現妳的夢想獎」與「蘭馨會分會專款」的基金。我們正在從依靠過時技術生存，過渡到仰賴創新技術、新組織資料庫、會員入口網站和網站而蓬勃發展。我們也透過新的捐贈者募集工作，讓籌款收入更加多元化，並將重點放在新企業、事業和基金會合作夥伴關係。在我們專注於打造未來成長能力的同時，也必須籌募目前計畫所需資金。我們鼓勵捐贈者持續或增加年度支援，以期達到我們組織的成長需求。

4. 打造一致且或國際認可的品牌

當我們詢問分會與會員最想要的事物為何時，他們都表示想要更多會員，並讓我們的影響力更為人知。實現此目標的唯一方法我們組織本身與我們所稱始終名副其實，並堅持言行合一：SIA 分會將團結一致，安排其活動以支持我們的 2021-2031 年大目標，讓 50 萬名婦女和女青年受教育，投資她們的夢想。透過統一工作內容與視

覺識別來支援我們的大目標，我們將發起一項運動，能產生擴大、交付與維持我們全球夢想計畫所需的資金，從而建立一個強大且獲得公眾認可的品牌。

5. 提供正面的分會經驗

未來的成功取決於不斷成長的 SIA 分會，並透過吸引人且充滿尊重的會員經驗來留住會員。藉由以分會活動來配合我們的大目標：讓 50 萬名婦女和女青年受教育，投資她們夢想，進而促進協同合作的經驗。我們重視對新會員與其想法的開放態度與包容性，捐棄人際衝突，追求我們改變生活的努力所能得到的更大利益。

6. 志工表彰

SIA 於 2021 年初對各個分會與專區的蘭馨會領導者進行了意見調查，以改善我們的志工表彰流程。該調查結果促使我們在年度分會藍圖衡量指標、以及分會週年紀念表彰方面做出改變。我們也成立了一個內部專案團隊，目的在於改善「蘭馨會慶祝成功獎」以及「塑造未來獎」。我們也解決了包括提交品質、活動協調、最佳實務與營運等挑戰。最後 SIA 理事會核准了一份修正獎項計畫，並將於 2023-2024 會計年度開始實施。分會現在將透過「最佳聯盟分會獎」每年獲得表揚，而專區則每兩年一次透過「最佳聯盟專區獎」加以表揚。

參與分會或專區必須在新的藍圖衡量指標上達到具體百分比數字，才有資格獲得獎項。分會與專區務必遵守該些指標，因為它們支持 SIA 的策略計畫，即在全球範圍內建立正面且一致的分會與專區經驗、提高我們的知名度並幫助實現我們的「大目標」。

志工委員會將對參加申請進行評分，以決定獲獎的分會與專區。獲獎分會或專區將獲得正式證書，並出現在 SIA 平台上，包括《婦女良友》、部落格、社交媒體、SIA 網站以及精選活動中。

7. 共同實現我們的目標

SIA 的策略計畫強調出我們的願景、使命、核心價值與策略成果。專區與分會都會將根據這些藍圖與指標來實現其目標。透過堅持這些策略，我們打造出正面且一致的全球分會經驗、提高了我們的知名度，並透過讓 50 萬名婦女和女青年受教育，投資她們的夢想。我們將持續攜手合作，並最佳化使用資源的方式，讓組織在下一個一百年仍保茁壯與活力。

分會應著重於：

- 參與 *實現妳的夢想獎*
- 參與 *夢想它、實現它*
- 回報大目標加速專案進度
- 達到 85% 以上的會籍保留率
- 增加新分會會員人數
- 將當地募集的資金至少 10% 捐獻至「分會捐贈」
- 捐獻至「聚沙成塔資金募集活動」

專區應著重於：

- 透過 *《實現妳的夢想獎》*、*《夢想它、實現它》* 以及 *大目標加速專案*，增加實現夢想的婦女與女孩
- 增加新成員與新分會數量

- 達到 85% 以上的會籍保留率
- 維持最少 300 位會員與 20 個分會
- 有完整的專區高階人員任職
- 達到 SIA 的領導力圓桌會議會員報名目標，並確保重要領導者務必參與
- 提高參與「分會捐贈」的分會數目
- 提高其專區中個別會員的財務支持

8. 蘭馨會商店還在製作中

SIA 持續感受到全球新冠疫情的後續效應。包括商品與物資嚴重短缺、企務縮編或關閉以及其他相關服務問題。因此許多 SIA 商店產品庫存極低或貨源已中斷。SIA 正在尋找可靠的產品廠商，以合理的國際訂購時間提供優質商品，幫助我們準備推出全新線上商店。在我們尋找新的線上商店供應商的同時，您可以訂購蘭馨會贈品。我們始終都重視您的會籍，為您提供卓越服務是我們的第一要務。SIA 即將在五月上旬推出全新線上商店，也將在第 48 屆雙年大會 (華盛頓州貝爾維尤) 舉行之之前推出新產品。

